

Davide Russo

Funzionario commerciale B2B, area Nord Est

Profilo

Commerciale con oltre dieci anni di esperienza tra vendita sul campo, inside sales e punto vendita. Seguo 130 clienti tra cantine e industrie alimentari in Veneto e Trentino, ho superato il budget negli ultimi quattro anni e lavoro meglio in azienda dal cliente, accanto alla sua linea di produzione.

Esperienza lavorativa

Funzionario commerciale presso Adige Imballaggi S.r.l., Verona

settembre 2020 - Presente

- Gestione di 130 clienti tra cantine, caseifici e industrie alimentari, budget annuo di 1,1 milioni di euro
- Budget raggiunto al 110% nel 2024 e al 116% nel 2025, secondo su 9 commerciali
- 21 nuovi clienti acquisiti in due anni, con un primo ordine medio di 28.000 euro
- Contratto triennale da 190.000 euro l'anno con un consorzio di cantine della Valpolicella, dopo un test sulle loro linee di imbottigliamento
- Visite e trattative registrate in Salesforce, previsioni con scostamento sotto il 6% da sei trimestri

Inside sales presso Scaligera Forniture Ufficio S.p.A., Verona

ottobre 2017 - agosto 2020

- Contatto telefonico con piccole e medie imprese per stampanti, noleggio e contratti di assistenza
- In media 13 appuntamenti qualificati al mese per la rete vendita esterna
- Tasso di rinnovo dei contratti portato dall'80% all'88% richiamando i clienti tre mesi prima della scadenza

Addetto vendite presso MediaCasa Elettronica, Verona

giugno 2015 - settembre 2017

- Vendita di elettrodomestici e telefonia, primo del punto vendita per estensioni di garanzia nel 2016
- Affiancamento di quattro nuovi colleghi su cassa e procedure di reso

Istruzione e formazione

Laurea triennale in Economia aziendale presso Università degli Studi di Verona, Verona

settembre 2012 - luglio 2015

Volontariato

Volontario soccorritore presso Croce Verde Verona, Verona

marzo 2018 - Presente

Due turni serali al mese sulle ambulanze.

Informazioni personali

davide.russo@example.com

+39 345 021 7734

Verona

Social e collegamenti

[LinkedIn](#)

Competenze

Vendita: Pianificazione della zona, ricerca clienti, trattativa, gestione del portafoglio

Strumenti: Salesforce, SAP Business One, Excel, LinkedIn Sales Navigator

Settore: Imballaggi per vino, lattiero caseario e alimentare

Altro: Patente B, disponibilità a trasferte in Veneto e Trentino

Certificazioni

Corso di negoziazione commerciale da Camera di Commercio di Verona

maggio 2021

Salesforce Certified Associate da Salesforce

novembre 2022

Lingue

Italiano - Madrelingua

Inglese - Fluente

Tedesco - Intermedio